

(お知らせ) 整商連が株式会社フォーバルとの業務提携契約を締結

# 「事業承継等、経営に関する支援業務」 無料相談窓口を設置

この度、整商連(日本自動車整備商工組合連合会)は、組合員への更なる各種支援施策及び情報の収集・提供を推し進めるため、株式会社フォーバルとの業務提携契約を締結しました。

つきましては、山口県の商工組合組合員は、株式会社フォーバルに事業者登録を行う事により、事業承継・M&A 等、経営に関する各種支援を無料で受けることが可能となりましたのでお知らせします。

※ 株式会社フォーバルでは、事業として補助金申請支援業務をされていることから、別途個別契約により補助金申請支援を受けることが可能です。(補助金申請は、成功報酬制。)

株式会社フォーバル URL <https://www.forval.co.jp/>



## 整商連組合（会）員様のための 専用相談窓口を開設



対象

整商連組合（会）員様、所属整備事業者様



主なご相談内容

- ✓ 事業承継・M&Aに関するご相談
- ✓ 補助金活用について
- ✓ その他、経営課題全般

24時間受付中

※フォーム入力内容はフォーバルへ直接送信されます。  
※秘密厳守にて承ります。

## ご相談からご支援開始までの流れ

フォーム入力後、専門担当者よりご連絡させていただきます。

※ご連絡までお時間を下さい

01



### フォーム入力

専用フォームより情報をご入力ください。  
(フォーバルへ直接送信されます)

02



### フォーバルから連絡

担当者より内容確認のご連絡を差し上げます。  
(日程調整等)

提案まで無料

03



### ご面談・ご提案

オンラインまたは対面にてヒアリングを実施。個別相談・具体的な取り組み提案を行います。

04



### ご契約

ご支援内容にご納得いただいた上で契約を締結。  
本格的な実行支援をスタートします。



#### 安心のサポート体制

M&A支援機関として、情報の取り扱いには細心の注意を払っております。



秘密厳守



専門家対応

# 自動車アフター業界に 特化した支援体制

X

## 圧倒的な実績と 信頼ネットワーク

### 事業承継・成長戦略

業界団体・メディア・損保会社などとの広範囲で強固な連携を活かし、経営者の「やるべきこと」と「やりたいこと」を一気通貫で支援します。

全国  
対応

相談  
無料

完全成功  
報酬

こんなお悩み、抱えていませんか？

#### 1 市場の変化による 経営環境の悪化



若者の車離れや免許人口の減少、物価高、賃上げ加速など外的要因が経営に影響。

#### 2 深刻な人材不足



整備士の高齢化や整備学校志望者の減少に加え、待遇や働き方の課題が深刻化。

#### 3 技術革新への 対応遅れ



EVやADAS、アライメント、生成AI活用など技術革新の対応が急務だが、現場での対応が追いついていない。

#### 4 後継者 問題



業界の半数以上が後継者不在にもかかわらず、後継者の育成や事業承継の方法が定まらず、準備が進められていない。

#### 5 法令遵守の 徹底



保険販売体制整備やコンプライアンス強化への対応が求められ、企業負担が増加。

フォーバルが課題の解決に向け最適なご提案をいたします。



FORVAL

株式会社 フォーバル



フリーダイヤル

みんな フォーバル  
0120-37-4086

受付時間 9:00~18:00(土・日・祝を除く)  
秘密は厳守いたします。お気軽にご相談ください。

フォーバルでは  
経営者向けセミナーを定期的に開催しています。  
詳しくは[こちら](#)



フォーバル事業承継

検索

自動車アフター業界の専門チームが事業承継と成長戦略を強力支援

詳細は  
裏面へ

# 経営の“次の一手”に本気で寄り添います

## 事業承継



### 引退から逆算し 最適な事業承継を実現

事業承継の時期・方法・選択肢を一緒に検討し、引退からの逆算経営を伴走支援。家族・従業員・取引先・地域が幸せになれる形を実現します。

### 従業員も顧客も守る、事業承継の選択肢

#### 取り組み事例

地域で長年信頼を築いてきた自動車整備会社。息子はいたが将来の経営は難しいと判断し、事実上の後継者不在に。フォーバルは経営者と共に最善策を検討し、理念を理解した上で成長を託せる相手を紹介。従業員や顧客を守りつつ半年でM&Aを成就させ、譲渡後も息子が従業員として残る円滑な事業承継を実現しました。

#### 経営者の声

担当者が親身に寄り添い、分からぬ点も分かりやすく説明してくれました。自動車アフター業界の専門チームのサポートで条件調整も滞りなく進み、従業員や顧客を守る事業承継を実現できました。

## 補助金



### 補助金活用で 自社での成長を加速

補助金を活用し、時代の流れに合わせた設備導入を実現。効率的な事業成長を支援します。

### 補助金で叶えた最新整備機器の導入

#### 取り組み事例

創業60年以上の輸入車整備販売会社は、慢性的な整備士不足や、業績低迷に直面。フォーバルは、設備投資時に活用できる補助金の申請支援(事業計画書作成のサポート)を実施。投資負担の軽減と、整備機器更新による省人化・省力化を実現しました。

#### 経営者の声

補助金の種類が多く選び方が分からなかったが、最適な補助金を提案してもらい、実質半分以下の投資額で整備機器が更新できました。その後も設備投資を検討する際の良き相談相手として、信頼できるパートナー関係が続いている。

## M&A



### 他社連携で 未来を切り拓く成長戦略

事業拡大・生産性向上・整備士確保など、成長課題に合わせたM&A戦略を立案。全国ネットワークで最適なお相手を探し、スピード感ある成長を実現します。

### 理想の相手と出会い、スムーズなM&Aを実現

#### 取り組み事例

中古車販売と整備を行う会社が、近隣エリアでのネットワーク拡大を目的にM&Aでの譲受を検討。フォーバルは全国ネットワークを活用し、希望条件に合致する会社へ資本業務提携を打診。指定整備工場の廃止・新規手続きなど必要な対応を助言し、交渉から成立までスムーズなM&Aを実現しました。

#### 経営者の声

指定工場の廃止や許可手続きまで具体的に助言をもらえ、事前準備が万全に。希望条件に合う企業もすぐに紹介いただき、交渉から成立まで安心して任せられました。

自動車アフター業界ならではのお悩みや不安も、相談していただくことで必ず道は開けます。経営者の皆さんに寄り添いながら、一緒に未来を考えていくことが私たちの役割です。まずは小さなことからでも、お気軽に声をかけていただければ嬉しいです。

自動車アフターマーケットチーム  
責任者 長谷川 章義



相談無料  
秘密厳守